



令和6年 1月15日(月)
(2024年)

No. 16057 1部377円(税込み)

発行所

一般財団法人 経済産業調査会

東京都中央区銀座2-8-9 (木挽館銀座ビル)

郵便番号 104-0061

[電話] 03-3535-3052

[FAX] 03-3535-5347

近畿支部 〒540-0012 大阪市中央区谷町1-7-4

(MF天満橋ビル8階) [電話] 06-6941-8971

経済産業調査会ポータルサイト <https://www.chosakai.or.jp/>

特許ニュースは

●知的財産中心の法律、判決、行政および技術開発、技術
予測等の専門情報紙です。

定期購読料 1カ年61,560円 6カ月32,400円
(税込み・配送料実費)

本紙内容の全部又は一部の無断複写・複製・転載及び
入力を禁じます(著作権法上の例外を除きます)。

目次

☆成長戦略に必要な経営理論《知財版》⑩…(1)

成長戦略に必要な経営理論《知財版》⑩

特許事務所の経営の要諦とスタートアップ 企業の経営に必要なこと(その10)

正林国際特許商標事務所

所長弁理士 正林 真之

1. はじめに

一成功するためには、長所を伸ばさねばならない。特許事務所ないしは弁理士として成功するためには、自分の長所を伸ばしていくことが必要であり、それが全ての基本である。これについて、かつて私が弁理士試験の講師をしていたときには、試験に合格するためには欠点を埋めることが何よりも重要であるが、試験に合格した後は、長所を伸ばす

ことが必要になる。したがって、今長所を伸ばしたい方は、しばらくの間は我慢していただき、自分の長所に気づいた方は、合格後にそれを存分に伸ばしとのもらうのが良いだろうと言うようなことをアドバイスをしていた。

そしてこれは、弁理士や特許事務所に限らず、一般企業においても言えることであろう。したがって、例えばIPランドスケープ(登録商標)にしたって、

創業1923年

杉村萬国特許法律事務所

SUGIMURA & Partners

代表弁理士 杉村 憲司 代表弁理士 杉村 光嗣*

岡本 岳*
深津 拓寛*
駒木 寛隆*
時井 真*
高橋 恵美*
草留 夕雅*
渡辺 窓花*
奥 結美子*
寺田 光邦*
佐々田 洋一
上原 真
里見 紗弥子

澤田 達也
福尾 誠
吉澤 雄郎
鈴木 治
齋藤 恭一
鈴木 俊樹
辻 啓太
Stephen Scott***
Eric 邦夫 Morton**
中田 直俊
木下 直来生
郷原 忍

富田 和幸
村松 由布子
田中 達也
河合 隆慶
小松 靖之
柿沼 公二
門田 尚也
水間 章子
高坂 晶子
高倉 みゆき
市川 蓮太郎
榎田 顕

塚中 哲雄
山口 雄輔
坪内 伸
酒匂 健吾
朴 暎哲
藤本 一
塩川 未久
貴志 浩志
山崎 誠
松村 直樹
清水 正一

下地 健一
石川 雅章
岡野 大和
片岡 憲一郎
粟野 晴夫
内海 一成
橋本 大佑
山本 睦也
高井 良 克己
金澤 佑太
野村 知美

大倉 昭人
川原 敬祐
結城 仁美
坂本 晃太郎
真能 清志
市枝 信之
大島 かおり
鹿山 昌代
小山 祐
伊藤 孝志
泉 卓也

寺嶋 勇太
吉田 憲悟
色部 晁義
加藤 正樹
甲藤 秀俊
中山 健一
田中 睦美
北村 慎吾
長嶺 晴佳
齋藤 詩織
水口 拓歩

* 弁理士
** 米国弁理士
*** 欧州弁理士

前田 勇人
永久保 宅哉
伊藤 怜愛
福井 敏夫
石井 裕充
井上 高雄
鈴木 裕貴
伊藤 佐保子
福村 直久
屋代 直樹
五百川 惟志

所員220名うち弁理士90名、弁理士10名、米国弁理士1名、欧州弁理士1名

〒100-0013 東京都千代田区霞が関3-2-1 霞が関コモンゲート西館36階 E-mail: DPATENT@sugimura.partners
電話: 03-3581-2241(代表) FAX: 03-3580-0506 URL: <https://sugimura.partners/>